

cobra computer's brainware AG bietet ihren Kunden seit 30 Jahren Beratungsleistungen und Implementierungen von CRM-Lösungen. Mit Erfolg! Zahlreiche bekannte Unternehmen und Organisationen – wie MIGROS, Hoffmann-La Roche, Universität St. Gallen, Mosterei Möhl, Lauberhornrennen und viele mehr – setzen auf unsere Beratungs-Expertise und unsere cobra Software.

cobra[®]
CRM

schneller erfolgreich

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Teamassistenz Marketing und Verkauf mit Entwicklungsmöglichkeit Richtung Verkauf oder Projektleitung, 60-100%

Wir suchen eine motivierte und zielgerichtete Persönlichkeit mit hoher Business- und Dienstleistungsorientierung. Eigeninitiative, Leistungsbereitschaft und Technologiekompetenz sind uns wichtig.

Ihr Aufgabenbereich

- Mithilfe bei der Planung, Umsetzung und Kontrolle von Marketingaktivitäten
- Erstellen von Angeboten in Zusammenarbeit mit Verkauf und Projektleitung
- Aktualisierung und eigenständige Contentpflege der unterschiedlichen digitalen Kanäle
- Allgemeine administrative Tätigkeiten wie Korrespondenzen oder Bewirtschaftung der CRM Datenbank

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium im Bereich Marketing/Kommunikation
- Fundierte MS-Office-Kenntnisse und idealerweise Anwenderkenntnisse der Adobe Creative Cloud
- Hervorragende organisatorische Fähigkeiten
- Stilsicher in Deutsch und Englisch, Französisch von Vorteil
- Erste Erfahrungen mit Projekten im Bereich Marketing/Kommunikation werden vorausgesetzt
- Proaktivität – Sie bringen Ihre Ideen ein und setzen diese auch um
- Bodenständiger Teamplayer mit einer «hands-on»-Arbeitsweise und grossem Organisationstalent
- Freude am Austausch mit Kollegen aus den unterschiedlichsten Abteilungen
- Erfahrung in vergleichbarer Position von Vorteil

Was wir Ihnen bieten

- Hohe Selbstständigkeit und Verantwortung im eigenen Aufgabenbereich
- Ausserordentlich spannendes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld
- Unterstützung in der fachlichen und persönlichen Weiterbildung
- Entwicklungsmöglichkeiten Richtung Verkauf oder Projektleitung
- Teamorientiertes und interdisziplinäres Umfeld
- Kurze Entscheidungswege

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an Clemens Thaler unter clemens.thaler@cobraag.ch

Clemens Thaler
Geschäftsführung cobra AG
clemens.thaler@cobraag.ch
Tel: +41 71 666 80 40